

360°

A revista da elumatec AG



VEJA. SURPREENDA-SE. VIVENCIE.

elumatec TechDays 2017
20 a 22/09/2017 em Mühlacker

Prefácio



Prezados clientes, parceiros de negócio e amigos do grupo elumatec,

temos tempos eletrizantes à frente, pois com a eleição de Donald Trump como presidente dos Estados Unidos e a decisão pela saída do Reino Unido da UE algumas coordenadas importantes na economia e no comércio vão mudar. A economia na Eurozona cresce, todavia não tão fortemente quanto antes da crise financeira, mas esperamos que essa tendência persista no futuro próximo.

O exercício anterior e o atual tem sido bons. Para a elumatec também. Em 2016 nossas receitas cresceram de novo. Os principais catalisadores foram nossos novos produtos, com os quais fomos capazes de impressionar os visitantes em feiras ao redor do mundo. A BAU 2017 em Munique foi um ponto alto. Lá apresentamos outros modelos de nossa série campeã de venda, a SBZ 122, como também lançamos em estreia mundial o eluCloud, o produto resultante da parceria da elumatec e da elusoft na categoria Indústria 4.0. Além disso, o que me

orgulha muito, a elumatec ganhou o prêmio Adamas 2017 da revista técnica mbz na categoria “cultura organizacional exemplar”.

Em sua edição atual da 360º, damos uma espiada nos bastidores das vendas na Alemanha. Apresentamos uma reportagem sobre dois usuários: a Medicke Metallbau GmbH em Glauchau e a tradicional empresa holandesa Driessens Group B.V. Além disso informamos sobre outras novidades e fatos interessantes relativos à elumatec AG.

No momento ocorrem os preparativos para os TechDays da elumatec em setembro. Após o grande sucesso há dois anos, decidimos realizar o evento também em 2017 e ampliar nossa oferta para o evento, especialmente na área de parceria de software. Em passeios pela empresa, demonstrações de máquinas e palestras de nossos parceiros da área de informática e sob o lema “VEJA. SURPREENDA-SE. VIVENCIE”, lançaremos com você um olhar sobre o futuro da usinagem de perfis de alumínio, PVC e aço. Surpreenda-se!

Todos os colaboradores do grupo elumatec são bem-vindos.
Vemo-nos em Mühlacker na TechDays de 20 a 22 de setembro de 2017!

Atenciosamente Ralf Haspel

Diretoria
elumatec AG

Conteúdo

Tópico principal

TechDays 2017
Guarde essa data

11

Um olhar nos bastidores

Vendas Alemanha
“Vendas para nós é sinônimo de assessoria especializada”

04

Reportagem sobre os usuários

SULFER COM. DE MADEIRAS E FERRAGENS LTDA
Alumínio

09

Medicke Metallbau GmbH
Alumínio

06

Driessens Group B.V.
PVC

12

Técnica

eluCloud
A solução conjunta 4.0 da elumatec e da elusoft.

16

eluCad 4.1
Novas funções do software de usinagem de perfis

18

Feiras

Prêmio Adamas
Prêmio na feira BAU 2017

10

Mensagens breves

Novo parceiro de vendas na Dinamarca
JUNGET A/S

15

Nova sede na África do Sul
A Cidade do Cabo torna-se a nova sede

A elumatec moderniza seu próprio maquinário
Novas máquinas na produção mecânica

Demonstrações financeiras de 2016
Ano comercial bem-sucedido



Um olhar nos bastidores: Vendas Alemanha

“Vendas para nós é sinônimo assessoria especializada”

Os clientes não querem apenas máquinas, mas um sistema que garanta elevada produtividade, conta Volker Klüber, diretor de vendas na Alemanha, sobre suas experiências. A 360° falou com ele e mostra o conceito por detrás da área de vendas da elumatec.

Cada venda compete com a concorrência. É preciso mostrar com slogans ao cliente potencial onde a empresa e seus produtos se situam: a elumatec é líder do mercado no que diz respeito a centros de usinagem e serras para perfis de alumínio e plástico. A elumatec vende a maior parte das máquinas para essa área de aplicação, sendo aproximadamente 20% na Alemanha e cerca de 80% no exterior. Estes fatos estão corretos e indicam uma receita de sucesso. Não há dúvidas a respeito.

Todavia, o diretor de vendas Volker Klüber está convencido de que o cliente da elumatec ainda não precisa adquirir nada mais na área de construção metálica e de indústria. Segundo ele, o cliente não precisa sempre da melhor máquina, mas do sistema mais adequado a seus objetivos. Soa retórica de vendedor, mas o que há por detrás disso? Argumentação hábil, preços agressivos ou a tradição da empresa? Não, arguindo assim não se chega ao cerne da questão. Agora pela ordem.

“Os clientes querem produtividade.”

a elumatec apoia-se tradicionalmente no lema “Made in Germany”. A produção das máquinas é feita apenas na Alemanha, sendo o foco claramente o desempenho. “Nossas máquinas são projetadas visando excelência técnica e qualidade, mas não a preços baixos. Isto não nos preocupa”, diz Volker Klüber sobre o cerne da marca. Os clientes esperam que a máquina opere continuamente e seja durável. Funcionamento regular e sem interrupção é fundamental. “Os clientes querem comprar produtividade”, enfatiza Klüber. Mas para isso, conclui ele, “não é o suficiente ser ‘apenas’ um bom fabricante de máquinas.”

O fator decisivo para uma produção ininterrupta é a transferência dos dados construtivos para o controle da produção. O software eluCad, produzido pela própria empresa, prepara dados para todos os processos e máquinas em uma base comum. Ele é aberto para todos os sistemas de perfis, o que muitos clientes valorizam, pois garantem sua independência. Em nossa subsidiária eluSoft trabalha-se já no futuro. Com o eluCloud, o monitoramento completo dos processos de produção torna-se possível.



Volker Klüber, diretor de vendas na Alemanha

“Entendemo-nos não apenas como fabricantes de máquinas, mas como fornecedores de sistemas para a produção.”

Encontre a solução certa: Consultoria técnica e engenharia de aplicações

Pelo menos aqui fica claro que a elumatec é tanto fabricante de máquinas quanto prestadora de serviços. Uma necessidade caso se deseje acompanhar as mudanças nos ofícios e na indústria e ajudar a moldá-las. Por isso Volker Klüber imprime a sua equipe de vendas uma forte orientação ao cliente: “Vendas para nós é sinônimo assessoria especializada, ou seja, competência técnica.” Frase curta, mensagem clara. Típico Klüber. Sua equipe é constituída por seis assessores técnicos especializados.

Todos os colegas têm 5 a 25 anos de empresa. Desse modo acumula-se o know-how - que cresce com a competência em assessoria - para encontrar uma solução econômica para necessidades específicas. E nesse processo entram em ação os engenheiros de aplicação, que se responsabilizam pelo treinamento dos colaboradores junto aos clientes - e no local da produção. “Trata-se mais do que uma unidade de máquina”, enfatiza Klüber, “As vendas não terminam com a entrega, mas com a disponibilidade operacional da produção.” Acompanhamento da produção e consultoria de aplicação por tipo de máquina, seleção de ferramentas e possibilidades de utilização são cada dia mais importantes. Pois o que vale a melhor máquina se ela não puder ser empregada de modo produtivo? Antes de efetuar a compra no Infocenter em Mühlacker, o cliente pode se surpreender e fabricar peças de amostra na produção.

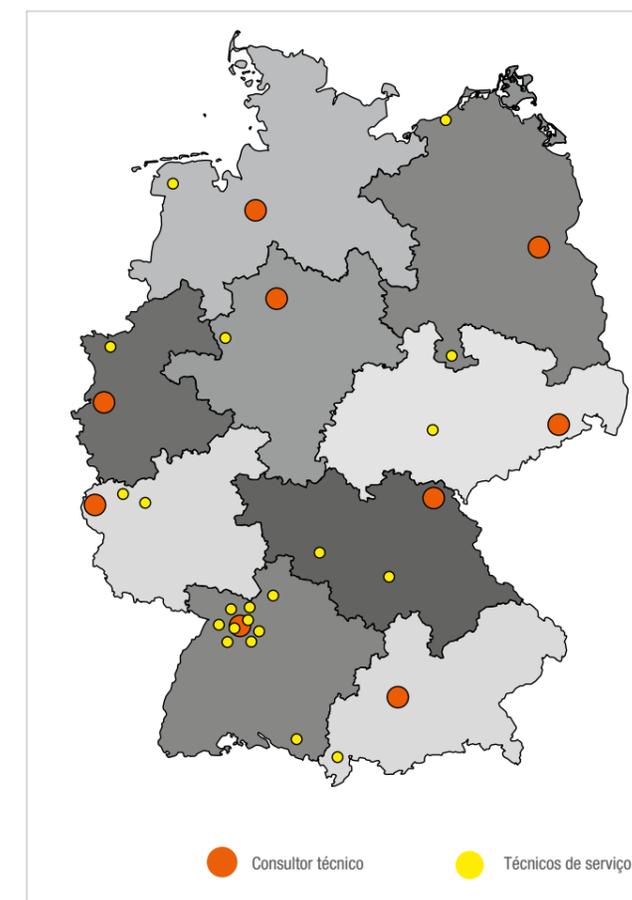
No escopo de fornecimento há também dispositivos operacionais bem planejados para organizar com eficácia a montagem dos perfis após a usinagem. A partir dessa concepção, desenvolveu-se na elumatec uma percepção que Volker Klüber formula do modo seguinte: “Entendemo-nos não apenas como fabricantes de máquinas, mas como fornecedores de sistemas para a produção.” Começando com a transferência dos dados construtivos no eluCad, que prepara os dados para todos os processos e máquinas em uma base comum, ao desenvolvimento de ferramentas especiais e a tecnologia de fixação para perfis até o planejamento e fornecimento de dispositivos operacionais para processos de manufatura individuais em nossos clientes.

Estável, confiável, suábio

Os números do faturamento não mentem. Klüber ri. Naturalmente ele é também vendedor que diz com satisfação aos clientes que o conceito da elumatec funciona. Por exemplo, o tipo SBZ 151 é produzido pela elumatec desde 2005. Este ano será entregue a 500ª máquina. No âmbito do cuidado do produto, o modelo é otimizado continuamente e agora, tecnologicamente atualizado, está em sua segunda geração.

“Temos muitas máquinas no mercado, como a SBZ 151, em operação há dez anos ou mais”

Mas o conceito básico e a ergonomia se comprovaram através dos anos, de modo que ainda hoje muitas SBZ 151 fornecidas. “Temos muitas máquinas no mercado, como a SBZ 151, em operação há dez anos ou mais”, diz Klüber. A grande durabilidade do produto não exclui o desenvolvimento técnico permanente e as inovações. A distribuição dos técnicos de serviço por toda a Alemanha e a disponibilidade das peças de reposição por muitos, bem como a compatibilidade de todos os sistemas e das versões de software, garantem uma elevada segurança da produção. “Assim é a elumatec, com provavelmente também uma pitada de conservadorismo suábio”, diz Klüber. Ele gosta de trazer esse tema à baila, apesar de não ter nascido na Suábia.



Medicke Metallbau GmbH: “a elumatec entrega o que os outros prometem”

A flexibilidade do maquinário é decisiva na capacidade futura na produção de longo prazo. A 360° esteve como convidada no Grupo Medicke, um fabricante de construções metálicas de porte médio da Saxônia, que produz exclusivamente para a elumatec. O diretor executivo Marcus Medicke nos deu uma ideia sobre sua decisão de investimento.

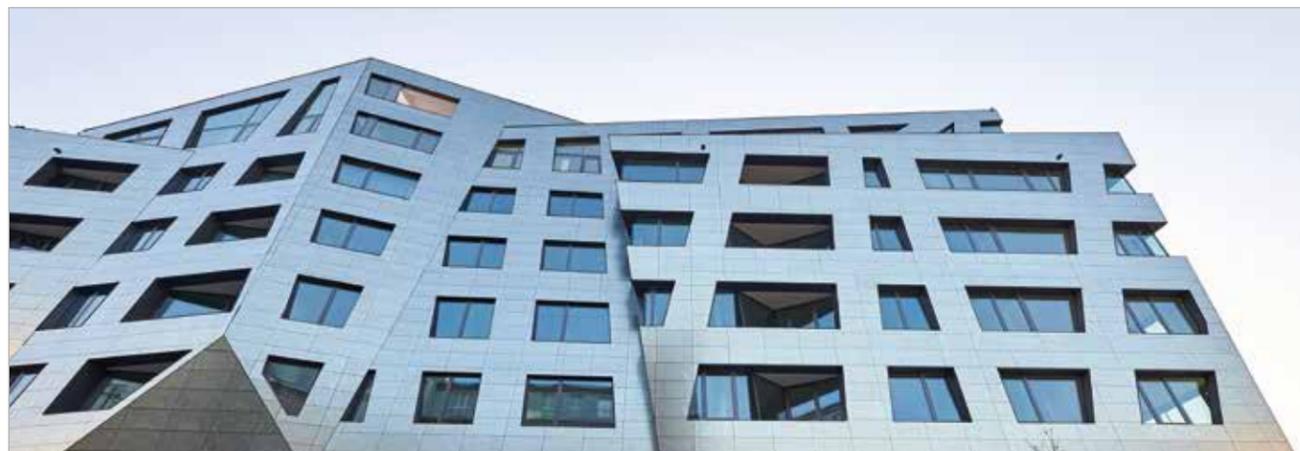
A Medicke é um fornecedor completo de envoltório de edifícios duráveis e de alta qualidade na área de construção: escritórios, lojas, hotéis, administração, residencial, esporte e cultura. Em regime de produção própria, 180 colaboradores fabricam e montam janelas e portas, fachadas com colunas e trancas e fachadas com perfis especiais, bem como fachadas cortinas e modulares. A empresa consegue fechar com regularidade grandes encomendas para o desenvolvimento, produção e instalação de soluções em fachadas em um volume de 2 a 6 milhões de euros nas áreas metropolitanas de Alemanha (faturamento em 2016: 32 milhões de euros).

A Medicke desenvolve e fabrica seus produtos em três localidades na Saxônia, notadamente em Glauchau, Borna e Leipzig. Tem também desde 2016 uma subsidiária em Berlim, que administra grandes projetos na região da capital. Dentre as principais competências do fabricante de construções metálicas estão o projeto, produção e montagem de fachadas de vidro e alumínio. Nos 25 anos após a reunificação da Alemanha a empresa conseguiu se estabelecer no mercado como fornecedor completo de fachadas.

A Medicke é conhecida nacionalmente no ramo desde 2015, quando ganhou o contrato para a fachada do edifício residencial e comercial SAPPHIRE do arquiteto Daniel Libeskind, em Berlim. “Foi um projeto extraordinário para a nossa empresa. Penetramos diversas vezes em novos espaços no setor de construções, mas este é um dos nossos projetos mais complexos que já realizamos”, afirma o diretor executivo Marcus Medicke. No final de 2016 a fachada foi concluída.



Medicke Metallbau GmbH em Glauchau, na Saxônia
Foto: Stefan Hoyer



Edifício residencial e comercial SAPPHIRE do arquiteto Daniel Libeskind, em Berlim
Foto: André Baschlakow

“Eu queria produzir a longo prazo para projetos ambiciosos. E nesse intuito busquei as máquinas certas como parte do investimento.”

Decisão de investimento em organizações de porte médio

A sensacional cubatura de formato irregular do edifício projetada por Daniel Libeskind inclui uma obra prima em termos de fachada: uma fachada-cortina ventilada com placas cerâmicas bioativas e autolimpantes. Para realizar esse projeto ambicioso, Marcus Medicke decidiu-se em 2013 pelo maior investimento na história da empresa: na sede em Glauchau foi construída uma linha de produção e montagem totalmente nova. Pontualmente no jubileu de 25 anos em setembro de 2015 tudo estava pronto.

“Eu queria produzir a longo prazo para os mais exigentes projetos. E nesse intuito busquei as máquinas certas como parte do investimento”, relembra Marcus Medicke. Após muitas consultas com seis gerentes de produção e com fabricantes de equipamentos, ele se decidiu pela elumatec. A produção foi completamente equipada com equipamentos da elumatec. Um centro de passagem (pass-through) SBZ 628, um centro de usinagem de perfis de 5 eixos SBZ 151, sem o qual as complexas geometrias de corte e chanfraduras da fachada do edifício SAPPHIRE não teriam sido possíveis. Além deles, um centro de usinagem de perfis de 4 eixos SBZ 140 uma máquina de corte de duas cabeças angulares DG 244.



Centro de usinagem de perfis SBZ 628
Foto: Dirk Diebel



Diretor executivo: Marcus Medicke
Foto: Dirk Diebel

Para esse fim, a Medicke também adquiriu para a montagem todos os dispositivos operacionais de suporte à montagem da elumatec.

Maquinário para uma produção bastante flexível

Como empresário de porte médio e familiar, Marcus Medicke pensa sobre tudo no valor das máquinas. Qualidade, confiabilidade e durabilidade desempenham para ele um importante papel: “Com estas máquinas é possível criar valor por muitos anos.” Na prática a produção atual ao longo dos últimos dois anos tem mostrado a importância da parceria com o fabricante adequado. Não apenas as máquinas como tais são importantes, mas também a manutenção, o suporte em caso de problemas e a assessoria na seleção do ferramental: “Nós também queríamos ter a máquina certa para cada necessidade da produção.”

“Nossa nova produção foi um investimento no futuro. E de fato em uma combinação de grande capacidade e flexibilidade.”

A elumatec nos orientou de modo muito competente sobre os diferentes conceitos em torno dos quais podemos organizar nossa produção. Por isso optamos por adquirir um parque de máquinas completo de um único fabricante”, justifica Medicke o seu investimento.

Naturalmente fatores humanos também foram decisivos na decisão de compra. Marcus Medicke menciona sempre sobre o clima agradável nos quais ocorreram as reuniões de consulta. Segundo Medicke, “Como empresa de porte médio, buscamos parceiros que tenham os pés no chão, que nos percebam como iguais e que tenham a compreensão das nossas necessidades.” Durante as conversas ele sentiu que podia confiar na competência técnica como também na garantia de serviço e suporte oferecidos. “Nossa nova produção foi um investimento no futuro. E de fato em uma combinação entre grande capacidade e flexibilidade. Podemos atender tanto grandes volumes de produtos em série quanto pequenos lotes de pedidos personalizados”, complementa Medicke.

Elevada variabilidade e disponibilidade de equipamentos

Além das próprias máquinas e do serviço, o pessoal da área de produção da Medicke considera acima de tudo a vantagem de o software eluCad ser aberto para todos os sistemas de perfis. Com tantos diferentes conceitos de fachadas e clientes esse é hoje um requisito obrigatório. Acrescente-se a grande variabilidade no programa de ferramentas, além de furadeira e fresas e especialmente serras de arco. No momento estão sendo testadas em situações reais na Medicke as novas ferramentas de fresa para usinagem a seco da elumatec.



Centro de usinagem de perfis SBZ 151 com eluCad
Foto: Dirk DieBel

É possível obter uma otimização contínua do fluxo de produção em muitos dos parafusos de ajuste. Não apenas a curto prazo por meio do suporte da elumatec, mas também a longo prazo via modernização criteriosa do maquinário. Com base em sua experiência pessoal, Marcus Medicke considera que em tempos de mudanças rápidas é preciso também levar em conta o valor de revenda das máquinas: “A venda de uma máquina elumatec usada não é problema devido à sua baixa desvalorização.”

“a elumatec entrega o que os outros prometem.”



Meios de produção para a montagem
Foto: Dirk DieBel

Nessa questão a Medicke e a elumatec jogam juntas há anos como um mesmo time. Marcus Medicke tem em vista ainda uma cooperação mais ampla com a elumatec. E fala enfaticamente sobre sua experiência: “A elumatec entrega o que os outros prometem.” A solidez de uma parceria se mostra quando problemas ocorrem. Mas isso em si não é um problema para Medicke. Afinal de contas, todo sabem da complexidade de uma produção tecnológica. Quando ocorre um problema, a elumatec está presente e restaura a disponibilidade operacional: “A elumatec não sai de campo até que tudo esteja realmente pronto. Nisso eu posso confiar”, diz Marcus Medicke.



Medicke Metallbau GmbH
Auestraße 123
D-08371 Glauchau
Tel.: +49 (0) 37 63 17 71 – 0
Fax: +49 (0) 37 63 17 71 – 17
www.medicke.de

Sulfer Inova escolhendo ELUMATEC

Fundada em 2007, a empresa está localizada no município de Ampére, um polo industrial no sudoeste do paraná. Hoje, são cerca de 50 colaboradores e mais de 8 mil metros quadrados em uma estrutura que divide as atividades entre distribuidora de MDF e acessórios para móveis e indústria de portas em perfil alumínio com vidros.

Como distribuidora, a Sulfer atende uma cartela de mais de mil clientes nas regiões sudoeste, oeste e norte do Paraná e também oeste de Santa Catarina. Indústrias de móveis e marcenarias utilizam a grande variedade de produtos Sulfer. São centenas de itens de alta qualidade e excelente custo benefício destinados à fabricação de móveis.

Já na indústria, a Sulfer é referência na fabricação de portas em perfil alumínio com vidros decorativos. Portas de giro, portas basculantes, portas de correr, frentes de gaveta e divisores de ambiente em diversos tipos de vidro, espelhados, refletivos e coloridos. Tudo é transportado até o cliente com frota própria, o que garante agilidade e segurança na entrega.



SULFER COM. DE MADEIRAS E FERRAGENS LTDA

A empresa defende que uma boa execução de qualquer projeto de móveis começa e termina com a Sulfer, pois seus produtos que enaltecem o talento dos marceneiros e valorizam a qualidade dos fabricantes de móveis.

Os investimentos têm sido constantes e acompanham o crescimento da empresa, que tem sido de cerca de 20% ao ano. A empresa investe frequentemente tanto em maquinário, estrutura física, ampliação do seu mix de produtos e em ações que fortaleçam o relacionamento com o cliente. Neste ano, a Sulfer está realizando várias ações comemorativas ao seu aniversário de 10 anos e convidando os clientes para conhecer a estrutura da empresa em eventos com palestras, confraternização e visita técnica.

elumatec Brasil
RUA: WOLSIR ANTONINI, 120
BAIRRO: FENAVINHO
CIDADE: BENTO GONÇALVES - RS
BRASIL
CEP: 95703.362

a elumatec obteve o prêmio Adamas 2017 na feira BAU 2017, em Muni

Com essa distinção a elumatec coroa sua impressionante transformação. O prêmio é uma homenagem aos colaboradores e executivos pelo seu empenho exemplar, que levou a empresa tradicional novamente ao trilho certo desde sua reinvenção há quatro anos.



16 a 21 de janeiro, Munique

Representando todos os colaboradores, Ralf Haspel, da diretoria da elumatec AG, recebeu o prêmio na feira especializada BAU 2017 no início do ano em Munique. "Estamos muito satisfeitos por receber esta distinção especial. Estamos porém ainda mais orgulhosos por ter levado a ele a um novo patamar", explica Haspel. Ele agradeceu a todos os colaboradores por terem seguido com grande empenho o caminho não exatamente fácil na busca de maior agilidade, transparência e inovação.

Esforço conjunto

Aqueles que acompanham o histórico da elumatec, especialmente os novos campeões de venda como os centros de usinagem de perfis SBZ 628 e SBZ 122, mal podem acreditar que o líder mundial se relançou como sociedade anônima em 2014. "O ressurgimento deveu-se principalmente ao esforço e a cooperação de todos os colaboradores e às ações responsáveis do quadro de diretores", enfatizou Karl Ruhnke-Lierenfeld, redator chefe da revista Metallbau em seu discurso. A revista especializada é publicada pela editora Adamas Media & More GmbH, que concede o prêmio desde 2010 em linha com um painel de especialistas.

Ruhnke-Lierenfeld descreveu a comunicação aberta e o envolvimento dos colaboradores no redesenho da empresa como exemplar. Altamente motivados, levaram as mudanças a cabo. Já na feira setorial FENSTERBAU FRONTALE 2014 a elumatec já se apresentou com um novo design corporativo e inovações, como a SBZ 137. O intenso diálogo com os clientes e parceiros em graças à revista 360º e da TechDays, bem como à ampliação da cooperação com a Stürtz no setor de PVC, deram início a um intercâmbio proveitoso, que resultou em uma diversidade de produtos novos ou aperfeiçoados, entre eles a nova tecnologia de soldagem Contour-Line, a linha de limpeza de solda Turbo-S-Line ou as máquinas limpadoras de cantos TXR-3-2 e 2AB.

Continuamente para cima

O desenvolvimento de novas soluções e serviços progride a toda velocidade. Recentemente, foi lançada a "eluCloud". Por meio desse aplicativo os clientes podem avaliar seus dados de máquina em tempo real para, por exemplo, otimizar seus processos e planejamento de produção ou elevar a disponibilidade de máquinas por meio de manutenção preventiva. Ralf Haspel está convencido: "Com as nossas numerosas ações e iniciativas dos últimos três anos e meio mostramos que para nós há agora somente uma direção!"



Ralf Haspel, diretor executivo da elumatec AG junto com o redator chefe mbz Karl Ruhnke-Lierenfeld com o Prêmio Adamas 2017.

GUARDE ESTA DATA: TechDays 2017



elumatec
TechDays
20.09. - 22.09.2017

VEJA. SURPREENDA-SE. VIVENCIE.

Você está pronto para novas ideias e inovações que impulsionem sua empresa?
Então visite a **elumatec TechDays 2017** de **20 a 22 de setembro** em Mühlacker!

Veja por meio de apresentações ao vivo as oportunidades de maior sucesso nos negócios que nossas soluções nos setores de alumínio e PVC oferecem. Experimente como o equilíbrio inteligente entre máquinas, software e serviços - inclusive dos produtos das empresas parceiras - pode empurrar os limites de desempenho de seu equipamento para cima.

Surpreenda-se com o amplo potencial que nossos produtos encerram ou com o modo como os clientes usam nossas soluções de forma rentável em todo o mundo. Em conversas pessoais com nossos usuários pelo mundo e nossos especialistas, colete sugestões valiosas para a melhoria de processos e modelos de negócio, bem como dicas úteis para o dia a dia.

Vivencie em primeira mão como se cria a qualidade "made in elumatec" na produção e como nossa equipe de pós-vendas e de projeto podem lhe dar o suporte para obter maior produtividade e rentabilidade. Mergulhe no mundo da elumatec: O comprovado, novo e surpreendente o aguarda!

Registre-se agora online em: <http://events.elumatec.com>

Aguardamos a sua visita!

Janelas de PVC: SBZ 618 como um trampolim para a liga nacional

A empresa holandesa driessens, especialista na construção de janelas e renovação de fachadas, deseja aumentar significativamente sua participação no mercado – e portanto investiu em uma SBZ 618 da elumatec. Pois apenas com as máquinas mais modernas essa empresa de mais de 200 anos pode implementar economicamente seu projetos ambiciosos e seus elevados padrões de qualidade, bem como coroar de êxito os projetos dos clientes.



A empresa driessens em Panheels, na Holanda

Falar da driessens como empresa é pouco. Tendo em conta sua impressionante história, tradição artesanal seria uma expressão mais adequada. Pois a família dedica-se há mais de dois séculos e sete gerações à marcenaria. “Sejam caixilhos individuais ou fachadas completas, com nosso trabalho queremos colocar a cereja em cima do bolo”, explica o executivo Sjaak Driessens. Essa elevada exigência de qualidade é o porta-estandarte, visível no logotipo da empresa: uma coroa de cinco pontas com um ponto no i. Significa dinamismo e compromisso simultaneamente.

Áreas de expansão: Janelas de PVC e renovação de fachadas

O dever de dar o melhor remonta aos primeiros anos. Naquela época, em 1796, Heindricus Driessens fundou uma empresa individual. O contemporâneo de Napoleão e Goethe era um marceneiro de aldeia que lançou com muito empenho e trabalho duro a pedra fundamental da empresa familiar. Hoje a driessens emprega 120 colaboradores e é o maior empregador em Panheel, uma pequena localidade no leste da Holanda. A driessens fabrica janelas e portas de madeira, PVC e alumínio e realiza trabalhos de telhadura e renovação de fachadas.

“Oferecemos soluções completas em consultoria e planejamento desde a produção até a montagem e serviço – tudo a partir de uma única fonte”, destaca Sjaak Driessens. “Apenas assim podemos garantir que tudo corresponda aos novos elevados padrões.” Esse modo intransigente de trabalhar da empresa resultou em numerosos prêmios e nomeações no setor de janelas e fachadas e tornou-a uma parceira preferencial de arquitetos bem como fornecedores para construtoras e sociedades habitacionais em um raio de 100 quilômetros.

“Consultoria, planejamento, montagem e assistência técnica – tudo de uma única fonte”

Os clientes também reconhecem a ampla competência técnica: a driessens lhes fornece toda combinação de materiais desejada em janelas e portas, bem como uma assessoria abalizada. Por exemplo, como os requisitos funcionais podem ser implementados ao máximo levando-se em conta as exigências ópticas e econômicas.



Mercado futuro: Renovação das fachadas

Por isso o volume de pedidos está crescendo de forma constante. Especialmente na área de PVC. Aí a proporção situa-se na ordem de 55% - e a tendência é crescente. Pois o isolamento térmico é amplamente usado e as janelas de matéria plástica oferecem uma excelente relação custo/benefício nessa área. “Nós já entramos no início dos anos 90 tanto na área de fabricação e montagem de janelas de plástico como no mercado futuro de renovação de fachadas.

Esta política dá agora os seus frutos”, explica Sjaak Driessens. Em consequência, para o empresário perspicaz era natural fazer uso do know-how avançado e da forte posição no mercado na etapa estratégica seguinte: colocar todo o mercado holandês na mira. Para isso a driessens investiu no centro de usinagem SBZ 618. O objetivo é aumentar a capacidade produtiva por meio da fabricação automática de janelas de PVC.



O volume de pedidos cresce na área de PVC

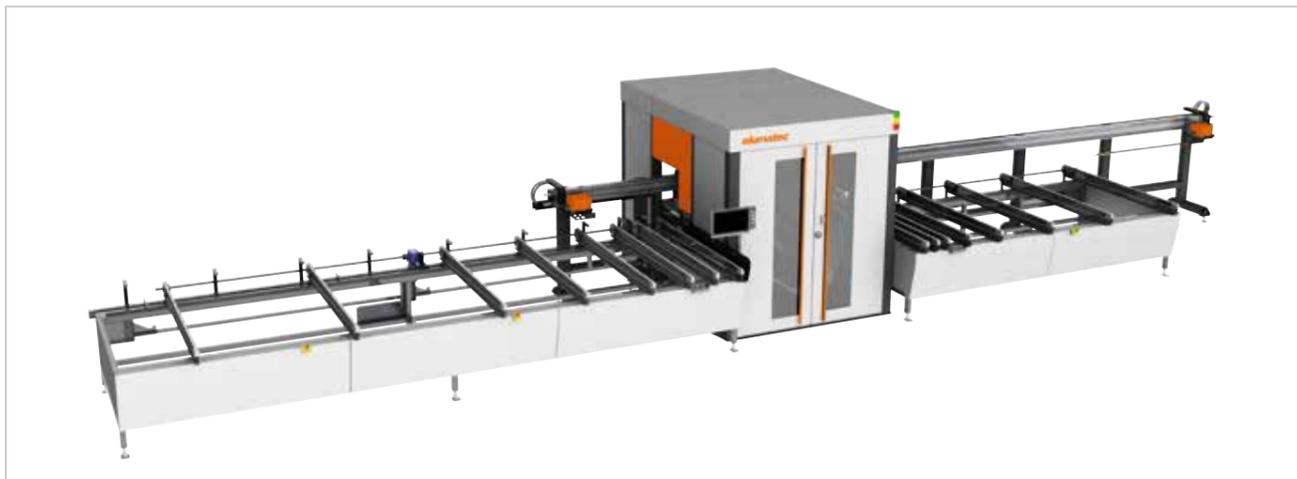
A elumatec TechDays faz a diferença

O equipamento usina perfis em uma única etapa, desde cortes a barras prontas para serem soldadas. “A SBZ 618 com seu conceito de máquina flexível, elevado grau de automação e amplas possibilidades de usinagem em espaços estreitos, é como se tivesse sido feita para nós”, diz Sjaak Driessens. A recomendação do equipamento foi de Marcel Boender, gerente de vendas da elumatec Benelux. “O sr. Boender nos conhece e nossos equipamentos muito bem e conhece nossos desafios”, complementa Hans Peters. A decisão fundamental pela aquisição deu-se na elumatec TechDays 2015 na matriz da empresa, em Mühlacker. Ver a SBZ 618 em ação ao vivo e o know-how apresentado, bem como a possibilidade de apreciar ao vivo a emergência de excelente qualidade em engenharia mecânica: tudo isso confirmou a elevada confiança depositada na elumatec.



da esquerda: S. Driessens, M. Boender, H. Peters, T. Driessens

A driessens colocou a SBZ 618 em funcionamento após uma rápida expansão em agosto de 2016. A curva de aprendizagem foi curta para os colaboradores devido à sua facilidade de uso. Eles precisam apenas inserir os parâmetros do pedido na tela sensível ao toque, colocar o perfil e então remover a peça acabada. Pois a SBZ 618 usina ordens padrão de modo automático. O equipamento ainda calcula automaticamente as folgas para o corte ou a montagem de acessórios, de modo que também colegas não especializados podem prestar auxílio na construção de janelas e de portas, caso necessário.



Centro de usinagem de perfis SBZ 618

Elevada produtividade e segurança do processo e com baixos custos por unidade

O centro de usinagem substitui diversas estações individuais como serras, reforços e fresas de travessas. Dispensa desgastantes trabalhos manuais, tais como a reestocagem de produtos semiacabados entre as diferentes etapas de usinagem ou a marcação de orifícios com gabaritos. Pois a SBZ 618 realiza trabalhos até hoje considerados intermediários, como perfurações, já na produção.

O alto nível da automação reduz os tempos de ciclo de modo significativo, de modo que a driessens pode fabricar com a mesma equipe uma maior número de janelas de plástico. E não é só isso: A taxa de erros caiu para quase zero porque a SBZ 618 funciona de modo absolutamente preciso e seguro. Por exemplo, furos de 3 mm de espessura em aço são realizados por este equipamento compacto e potente sem ocasionar vibrações. As garras de ajuste contínuo fixam até mesmo as seções difíceis de modo confiável. Graças ao magazine rotativo, as ferramentas necessárias são rapidamente disponibilizadas e podem ser colocadas em qualquer ângulo sobre o perfil.

“Elevamos nossa produtividade em cerca de 15% e obtivemos capacidade adicional na montagem devido à eliminação de retrabalho”, conta Hans Peter. O gerente de produção considera ainda mais melhorias no desempenho no futuro, pois além da produtividade cresceu também a precisão do planejamento e a pontualidade cresceram. Isso permite que as ordens sejam atendidas a um ritmo mais rápido e poupar custos com estoques intermediários. A empresa tradicional está muito satisfeita com o equipamento moderno: “Já fabricamos produtos de primeira qualidade de modo consideravelmente mais rápido e mais seguro. Ao mesmo tempo ainda não exploramos todo o potencial da SBZ 618”, diz Hans Peters. E Sjaak Driessens complementa: “Com a máquina cobrimos uma grande etapa na direção de nossa meta: expandir nosso mercado pela Holanda inteira.”

“A produtividade aumentou em torno de 15%”



Driessens Group B.V.
St. Antoniusstraat 13
6097 ND Panheel
Postbus 5081
Tel.: +31 0475 572 600
info@driessens.nl
www.driessens.nl

Mensagens breves

Novo parceiro de vendas na Dinamarca

A Junget A/S (www.junget.dk) é, desde o dia 1 de julho deste ano, o novo parceiro de vendas da elumatec na Dinamarca. O fornecedor e prestador de serviços “Full Service” internacional estão sediados em Hinnerup, uma pequena cidade a norte de Aarhus, onde emprega 75 colaboradores. A sua atividade principal é a venda de ferramentas e máquinas para a indústria transformadora de madeira, metal e plástico, incluindo prestações de serviços, tais como consultoria, operações aduaneiras, instalação de máquinas e o suporte técnico. “Há muitos anos que fornecemos produtos para os fabricantes de janelas e portas na Dinamarca. Temos assim o maior prazer em podermos apoiar agora os nossos inúmeros clientes deste segmento com as máquinas da elumatec para o processamento de barras perfiladas de alumínio e PVC”, afirmou Poul Thøgersen, o CEO da Junget.

Nova sede na África do Sul

Um maior faturamento e o aumento de vendas de centros de usinagem de perfis são os resultados da reestruturação em curso na elumatec África do Sul. As duas subsidiárias em Johannesburg e na Cidade do Cabo foram fundidas em uma sede na Cidade do Cabo. Os dois escritórios em Johannesburg e Durban concentram-se agora exclusivamente em vendas e serviços nas respectivas regiões. “O gigantesco boom na construção civil tem um efeito revigorante em nossos negócios”, diz Rudi Nel, novo diretor da elumatec África do Sul após a aposentadoria do sr. Allan Feeley. Além disso, há economias resultantes da centralização da administração bem como na logística devido à localização favorável do porto e das rotas de transporte mais curtas. O sistema ERP recentemente introduzido também melhora o controle da empresa. O intensivo treinamento adicional do pessoal de vendas e o atendimento focado no cliente também já mostram bons resultados. A reestruturação deverá estar concluída até o final do ano.

A elumatec moderniza seu próprio maquinário

a elumatec investiu em 2016 um montante na casa dos milhões na aquisição de novas tecnologias de produção. Entre outras coisas, foram adquiridos um centro de usinagem horizontal e uma máquina retificadora cilíndrica e assim a produção mecânica na sede em Mühlacker foi modernizada. As novas máquinas foram empregadas na fabricação de componentes de motores, centros de usinagem de perfis, serras e peças de precisão. No foco da otimização está o aumento da eficiência, produtividade e flexibilidade. Este objetivo será alcançado por meio do aumento da automação, tecnologias de alto desempenho e mais processos de produção em rede de acordo com os princípios da Indústria 4.0. A elumatec continua a investir em máquinas modernas. Finalmente, a empresa dispõe de uma ampla escala de produtos - a base dos produtos de qualidade “made in elumatec”.

Demonstrações financeiras de 2016

Em 2016 a posição financeira do grupo elumatec continuou a evoluir, atingindo uma quota de capital próprio de 84,1% (ano anterior: 76%). Da mesma forma, os resultados das operações cresceram, impulsionados principalmente pela receita das vendas de cerca de 3%, num total de 124,5 milhões de euros. Isso é em grande parte devido aos novos tipos de máquinas SBZ 122 e SBZ 628 e uma tendência de faturamento positiva na área de pós-vendas. Considerando o mercado geográfico, a evolução dos negócios nos EUA e no Sul da Europa foi um sucesso. Espera-se um novo aumento do faturamento em 2017, principalmente devido à elevada demanda por máquinas elumatec na Ásia e na Europa.

eluCloud – preparação de máquinas para informações relevantes à decisão

o eluCloud é a solução comum “Indústria 4.0” da elumatec e da elusoft para a digitalização e a análise de dados das máquinas e da produção. A análise desses dados ajuda a otimizar processos produtivos e planejar as manutenções com antecedência. Desse modo é possível reduzir custos, aumentar a disponibilidade das máquinas e elevar a produtividade.



O eluCloud coleta dados de máquina e da produção durante o processo produtivo. Estes dados são combinados em análises relevantes e fornecidas em tempo real. Isso torna possível ver a qualquer momento e de qualquer lugar o que atualmente ocorre na produção e o que retrospectivamente aconteceu. O eluCloud permite desse modo aos responsáveis identificar rapidamente desvios no processo de fabricação. Dentre outros, auxiliam nesse processo as indicações ao vivo do status atual das máquinas e a apuração em tempo real da eficiência

atual do maquinário. Problemas na produção podem ser por esse meio imediatamente detectados, e os dados coletados ajudam também na resolução estruturada de problemas e na análise. Além disso o eluCloud fornece uma visão geral dos pedidos correntes e informações detalhadas sobre as peças fabricadas. Com base nessas informações, os tempos de produção podem ser analisados com precisão e otimizados individualmente. O grupo de produtos eluCloud ajuda a deixar claro aos clientes potenciais que: “Somos um parceiro confiável e avançado.”

Indústria 4.0 - informações relevantes à decisão para o sucesso de longo prazo - a qualquer hora, em qualquer lugar

A coleta de dados de máquinas tem uma tradição comprovada, mas nesse processo os dados frequentemente estavam restritos às máquinas. A consequência disso era que, para serem utilizados, os dados precisavam ser exportados manualmente das máquinas ou até mesmo anotados por escrito. Nosso novo grupo de produtos chama-se “eluCloud”, pois os dados de máquina são agora digitalizados de modo totalmente automático durante a produção e transmitidos ao eluCloud Server. Coletar dados no servidor central a longo prazo faz sentido, porque com esta solução a grande quantidade de dados gerada não sobrecarregam os PCs das máquinas.

Nesse processo a proteção dos dados coletados está em primeiro lugar para a elumatec e a elusoft. Por essa razão a solução eluCloud diferencia-se dos outros produtos Cloud. O eluCloud Server foi desenvolvido especialmente para ser integrado à infraestrutura de TI existente de uma empresa com pouco esforço. Os dados permanecem assim em segurança dentro da empresa. Os requisitos da Indústria 4.0 são atendidos pelo eluCloud com o auxílio de diversos módulos, que oferecem opções individuais de acessar os dados armazenados, analisá-los e ou empregá-los nos aplicativos existentes.

Com isso se garante que os dados estejam sempre disponíveis onde necessário e que possam sempre contribuir para um sucesso de longo prazo.

O grupo de produtos eluCloud

O grupo de produtos eluCloud abrange quatro diferentes módulos e um aplicativo que torna as funções do eluCloud no smartphone, tablet, laptop ou PC disponíveis em todo o mundo. Com este aplicativo o usuário pode verificar em trânsito no smartphone como as máquinas operam na fábrica. Para o viajante a negócios, o aplicativo funciona como um par de binóculos com os quais se pode acompanhar e prever os eventos em casa. Bem informado, ele pode reagir rapidamente quando ocorrem desvios em relação ao planejado. Os quatro módulos do eluCloud chamam-se eluCloud Monitor, eluCloud Server, eluCloud Analytics e eluCloud API.

eluCloud Monitor

O eluCloud Monitor é a janela digital da máquina. Este módulo prepara os dados de máquina e de produção coletados e os apresenta de uma forma clara. O eluCloud Monitor é desse modo a pedra fundamental da solução eluCloud. Seu nome deriva do conceito “monitoração”. Os comandos modernos das máquinas da elumatec podem agora coletar em tempo real uma diversidade de dados, que você pode ter acesso por meio do eluCloud Monitor.

Estes incluem informações sobre as quantidades produzidas, as mensagens de erro ou os registros de tempos detalhados referentes às paradas ocorridas, o tempo de produção, os tempos de operação dos eixos ou a vida útil das ferramentas utilizadas. Essas informações temporais precisas podem ser úteis, por exemplo, para identificar com antecedência a necessidade de intervalos de manutenção e melhor planejá-los.

eluCloud Server

Todos os dados coletados entram no eluCloud Server. Ele armazena todas as mensagens de status e as coloca à disposição para análise e utilização. O eluCloud Server foi desenvolvido especialmente para ser integrado à infraestrutura de TI existente de uma empresa. Sempre que houver hardware de servidor disponível na empresa, o eluCloud Server pode ser instalado de modo incrivelmente fácil nos sistemas existentes. Os módulos eluCloud Monitor e eluCloud Server são as ferramentas básicas para os clientes que desejam fazer uso do eluCloud.

Graças a essa solução, já é possível monitorar dados importantes, como horas de operação, tempos de operação dos eixos ou o número de peças processadas em uma dada máquina ou no conjunto do maquinário. No caso não importa se todas são operadas máquinas no mesmo local ou se encontram distribuídas em diversas instalações. Os dados são preparados no formato de um site da Web e podem ser consultados de qualquer terminal com conexão com o eluCloud Server. O painel de instrumentos reúne todas as informações individualmente importantes para que elas possam ser vistas em um relance.

eluCloud Analytics

O eluCloud Analytics é um módulo complementar para análise posterior de dados de produção e de máquina. Ele permite a apreciação detalhada das questões seguintes: Utilização da capacidade de produção, andamento do processamento dos pedidos, tempos de usinagem dos pedidos, análise de máquinas individuais, análise de todo o maquinário utilizado ou dos centros de usinagem de peças. Com as informações analisadas e os filtros fáceis de utilizar, o eluCloud Analytics também presta suporte, por exemplo, à otimização dos tempos de produção.

Por meio da coleta e análise dos tempos de trabalhos não produtivos como o de deslocamento de fixadores, troca de ferramentas ou mudança de posição, a técnica de produção pode ser refinada e os tempos reduzidos de forma sustentável. O modo auxilia também na solução de erros e no pós-cálculo.

Com a ajuda das funções de filtragem, é possível obter indicações precisas sobre o tempo de produção necessário de uma ordem ou de peças específicas. Esse conhecimento serve também como uma boa base para o cálculo de pedidos futuros. Com base nessas informações, perguntas como “Quando os tempos de inatividades x ocorreram?” e “Qual foi a razão?” podem ser posteriormente facilmente respondidas.

eluCloud API

Uma característica básica de toda solução Indústria 4.0 é a comunicação perfeita entre as máquinas individuais ou entre máquinas e software, o que com frequência é também sintetizada sob a denominação “Internet das coisas”. Isso é implementado com a eluCloud API. O termo “API” designa uma interface por meio da qual a solução eluCloud pode ser integrada aos conceitos Indústria 4.0 existentes e vinculada a outras soluções de software. Os dados de máquina e as análises reunidas no eluCloud podem ser acessados e utilizados por programas externos, como programas de cálculos, sistemas ERP ou MES.

Seria por exemplo possível enviar mensagens automáticas a um sistema interno de encomendas assim que o sistema eluCloud detectar o fim próximo da vida útil de uma ferramenta em uso.



Grupo de produtos eluCloud

eluCad 4.1 – novas funções ampliam o comprovado software de usinagem de perfis

elsoft apresenta na elumatec TechDays a nova versão do eluCad 4.1. Entre diversas otimizações, o software recebe também novas funções para garantir uma aplicação ainda mais efetiva do software no ambiente do cliente.

Medição 3D

Com a função “Medição 3D” do eluCad, é possível utilizar com facilidade sensores e discos de medição. Desse modo eles fornecem as informações necessárias sobre o posicionamento preciso das usinagens. Os perfis de alumínio podem ter maiores tolerâncias devido a peculiaridades do processo produtivo, as quais ainda podem ser afetadas por variações de temperatura. Como posso estar certo de que uma redução tem a profundidade correta e se encontra no centro no perfil? Onde inicia uma face interna? Qual a altura da nervura que devo fresar até a superfície do perfil? Como posso fresar no intervalo desejado em relação à borda superior apesar das tolerâncias de perfil existentes? Geralmente as usinagens somente podem ser posicionadas ou realizadas com precisão se antes foram realizadas as medições.



Medição com sensores 3D. Desse modo é também possível situar com precisão as operações de usinagem levando em conta as tolerâncias de perfis existentes.

A nova função “Medição 3D” do eluCad permite calcular valores de medição em passos simples e levando em conta as consequências nas etapas de processamento seguintes.

O usuário também pode medir ângulos e distâncias. Além disso, é possível criar relações entre os pontos de medição individuais ou sequência de pontos de medição que consistem em diversos pontos de medição. Isso significa que um ponto de medição individual ou uma sequência desses pontos pode ser corrigida por meio de uma medição adicional. Antes de realizar um percurso de medição, o eluCad efetua um teste de plausibilidade. Assim fazendo, garante-se que a usinagem e a percurso de medição sejam realizados em um contexto significativo. Garante-se desse modo que a medição seja relevante apenas para a usinagem pretendida. Os usuários não precisam inserir fórmulas nem realizar cálculos matemáticos – a nova função é de aplicação bastante simples e dispensa muito desperdício com treinamento.

Estratégias de realização de entalhes – também em centros de usinagem de perfis sem discos de corte

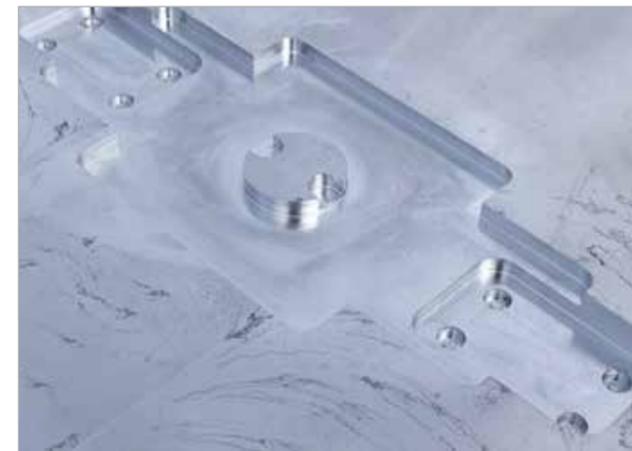
Esta função inovadora permite realizar entalhes com máquinas que não dispõem de discos de corte no magazine de ferramentas. O assistente de entalhes do eluCad é bastante fácil de usar: basta ao usuário fornecer ao eluCad as medidas e o ângulo do recorte desejado que o software de usinagem de perfis calculará automaticamente as diferentes possibilidades de realizá-lo. Dependendo de como a máquina estiver equipada, é possível serrar ou fresar ou uma combinação dos dois. É possível também realizar entalhes ou recortes em perfis com faces internas. Este novo recurso detecta de modo claro essas faces e permite realizar apenas nesses locais as respectivas operações de fresagem. Desse modo a realização de entalhes sem discos de corte é eficiente. Outra vantagem desse novo recurso é a facilidade na realização de entalhes usando um sistema de cálculos previamente instalado, como por exemplo o Logikal.



É também possível realizar entalhes em máquinas sem discos de corte: Basta ao usuário fornecer ao eluCad as medidas e o ângulo dos entalhes desejados que ele os faz.

Remoção de formas livres

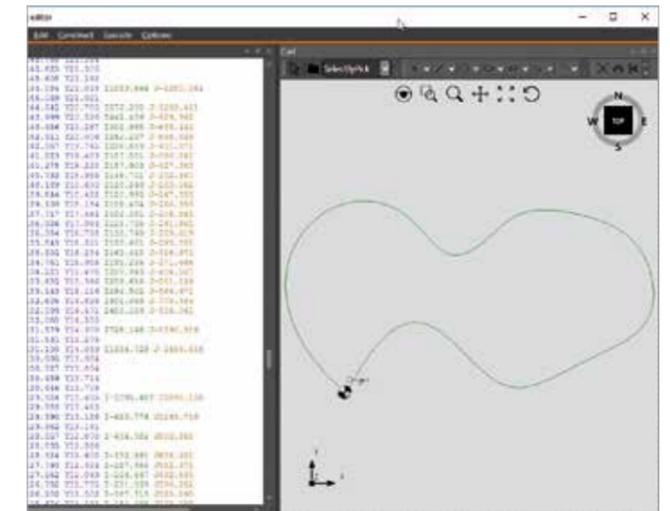
Muitos clientes - particularmente no setor industrial - não querem fresar completamente as faces de perfis exteriores na fresagem de formas livres, mas apenas remover 1 ou 2 mm de material. Por exemplo, quando componentes eletrônicos tais como transistores precisam ser aparafusados, o calor será mais bem dissipado quando estiverem completamente planos. Nesta nova versão, o eluCad é capaz de computar automaticamente as trilhas das ferramentas necessárias para completar a remoção total da superfície da forma livre especificada. Além disso, durante o processo de remoção, as “ilhas” previamente definidas podem ser contornadas. Igualmente operações como usinagem em bruto e acabamento também podem ser selecionadas para obter os resultados desejados.



A função “Remover formas livres” computa automaticamente todas as trilhas das ferramentas necessárias para completar a remoção total da superfície da forma livre especificada. Além disso, durante o processo de remoção as “ilhas” previamente definidas podem ser contornadas.

Desenhando formas livres ao invés de programá-las

O novo editor de formas livres facilita a inserção de formas livres no eluCad. O usuário pode inserir formas livres de modo simples e fácil por meio de desenhos bidimensionais exatamente como em um software de CAD. Em segundo plano, um conversor automaticamente converte a forma livre desenhada em código ISO legível por máquina, que pode comandar as máquinas da elumatec diretamente. Os profissionais entre os usuários geralmente preferem programar diretamente em código ISO - o resultado no eluCad Editor é bidimensional, representado por um tracejado linear.



Formas livres podem ser desenhadas, e um conversor converte o resultado em código ISO. Se o código ISO for programado, o conversor apresenta o resultado como um tracejado bidimensional.

Importação 3D de grupos construtivos

A nova função retrabalhada “Importação 3D de grupos construtivos” permite ainda a importação ainda mais fácil de diversos componentes em uma única operação. Agora é possível importar grupos construtivos inteiros - como modelos completos de uma janela ou de uma porta.



elumatec
TechDays

20.09. - 22.09.2017

**VEJA.
SURPREENDA-SE.
VIVENCIE.**

**Inovações na
usinagem de perfis.**

Matérias do próximo número

Na próxima edição apresentaremos novidades eletrizantes nos setores de máquinas e software e com os quais vamos impressioná-los na feira internacional Fensterbau Frontale 2018 em Nuremberg. Espiando os bastidores descobrirá fatos interessantes sobre nosso marketing. Mostramos também como usuários se destacam no mercado com nossas máquinas. E: Acompanhe-nos em nossa viagem através do tempo, pois festejamos 90 anos da elumatec!

NOTA

Meus sinceros agradecimentos a todos os colegas que contribuíram com esta edição.

Editor:

elumatec AG
Ralf Haspel, diretor executivo
Pinacher Straße 61
75417 Mühlacker

Telefone +49 7041 14-0
Telefax +49 7041 14-280
mail@elumatec.com
www.elumatec.com

Gestão do projeto:
Sandra Henning, Marketing

área de circulação:
mundial

Idiomas:
DE, EN, FR, HR, HU, IT, NL, PL, PT, RU, SK, SR

A elumatec 360° é uma revista gratuita para clientes, interessados, parceiros e colaboradores da elumatec AG.

O conteúdo das contribuições não expressa sempre a opinião do editor. Todos os direitos reservados. Nenhuma parte desta publicação pode ser reproduzida ou distribuída eletronicamente sem a permissão dos editores.