

360°

90 *elumatec*
GODINA

ČASOPIS TVRTKE ELUMATEC AG | IZDANJE 8 | 2.-2018.

IZA FASADE | KLIJENT TVRTKE ELUMATEC, TVRTKA KFK, U MEĐUVREMENU JE POSTAO JEDAN OD VODEĆIH PONUĐAČA FASADNIH RJEŠENJA.

UVODNIK



Ralf Haspel
Predsjednik uprave tvrtke elumatec AG

Poštovani klijenti, poslovni partneri i prijatelji grupe elumatec,

zaviriti iza fasade, tko to ne bi rado učinio? Znatiželja vas vodi do znanja i uzbudljivih uvida, koji nas potom novim putevima dovode do uspjeha. Imajući to u vidu, smatramo da naš časopis otvara vrata i njime vas želimo nadahnuti na zanimljiv način.

To se posebice odnosi na našu priču s naslovnice (od 4. stranice) u kojoj fasade igraju središnju ulogu. Mene je oduševila priča o našem hrvatskom klijentu, tvrtki KFK, koji je u 15 godina postao vodeći ponuđač rješenja za fasade. Među ostalim i zato što u tome prepoznajem mnogo našeg angažmana dosljedno usmjerenog prema klijentu.

U fokusu ovog izdanja našeg časopisa ponovno se nalaze priče o uspjehu naših klijenata. To se odnosi na KFK i na tvrtku Metallbau Harig iz Bexbacha (od 10. stranice). Omo- gućit ćemo vam uvid u ono što se nalazi iza naše fasade: Od 18. stranice nadalje saznat ćete kako elumatec uspijeva privući talentirane nove naraštaje djelatnika i usmjeriti ih u karijeri. Našim izvješćem sa sajma želimo u vama potaknuti zanimanje za sajam BAU 2019. – nadamo se da se vidimo u Münchenu.

Želim vam blagoslovljene božićne blagdane i mnogo uživanja prilikom listanja ovog izdanja. Za prvo izdanje časopisa u no- vom ruhu dobili smo mnogo pohvala. Uistinu se zahvaljujemo te se i ovaj put veselimo vašim povratnim informacijama!

Vaš Ralf Haspel

04

TEMA NASLOVA

Sudjelovanje u priči o uspjehu

Za rješenjima za fasade tvrtke KFK vlada međunarodna potražnja. S tom hrvatskom tvrtkom već godinama međusobno usko surađujemo.

13

UVIDI

Na licu mjesta i diljem svijeta

Naša tvrtka podržava projekt socijalne stanogradnje u Šri Lanci i angažirane suradnike u sjedištu u Mühlackeru.

18

IZA KULISA

Poticanje novih naraštaja

Već 18 godina naš uspješni koncept odjela za obrazovanje brine se o stručnim snagama budućnosti.

10

PRIČE O USPJEHU

Obostrano zadovoljstvo

Grupa Harig kupila je na sajmu FENSTERBAU FRONTALE 2018 tisućiti obradni centar serije 6xx.

14

SAJMOVI

BAU 2019: Sajam za inovacije

Sve veća složenost, kraća vremena isporuke: elumatec je pokazao rješenja za zahtjeve budućnosti.

24

Impresum

12

JUBILEJ

Jubilarna godina 2018.

Naš 90. rođendan bio je povod za proslavu sa suradnicima i osvrt na povijest tvrtke elumatec.

16

TRŽIŠTA

Snažni nastupi u Dubaiju i SAD-u

Jedan pogled na međunarodne istaknute sajmove u 2018. godini: GlassBuild, IMTS, Windows, Doors & Facades.

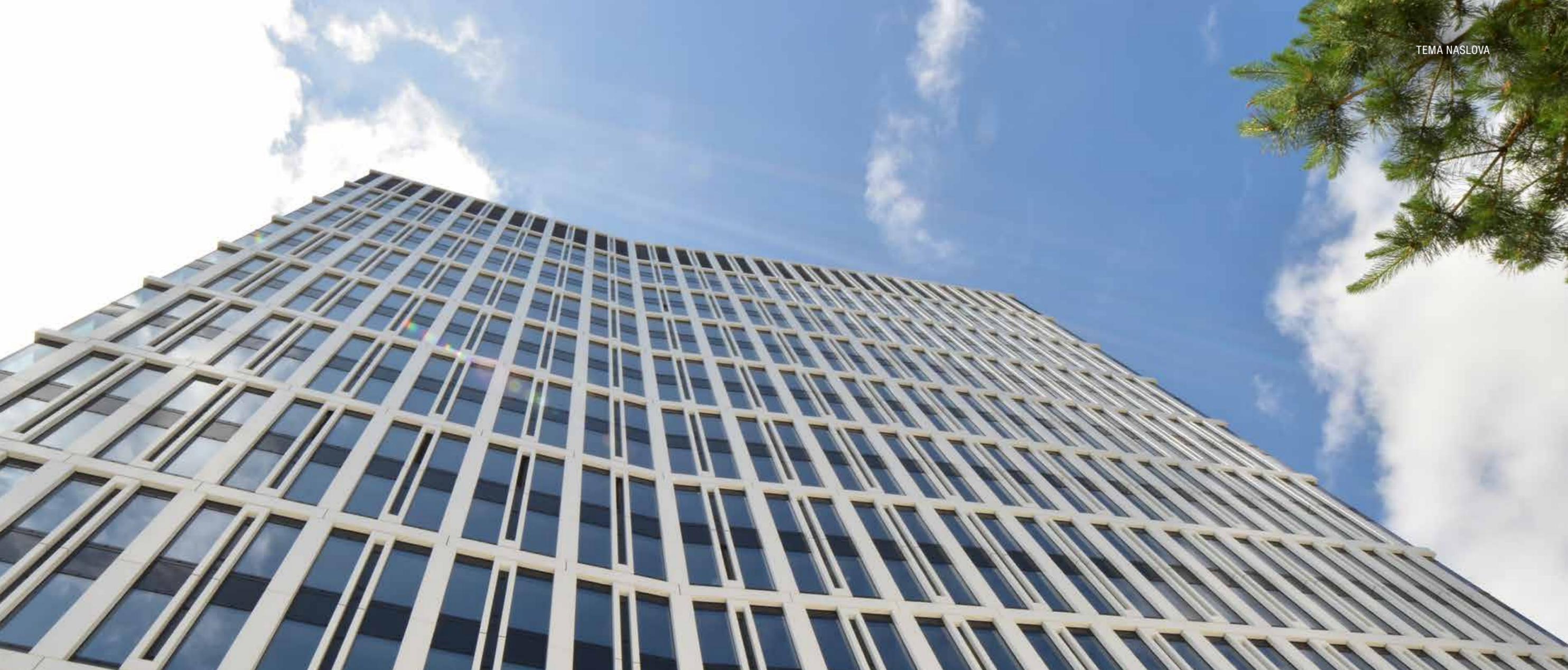
SADRŽAJ



Iz Hrvatske u svijet

Tvrtka KFK ostvaruje svoje ugovore s klijentima u području aluminija i rješenja za staklene fasade s pomoću strojeva tvrtke elumatec. Uspješna suradnja se pokazala na dosadašnjim projektima koji su prisutni u cijeloj Europi. ► S. 4–9





IZA FASADE

Klijent tvrtke elumatec, tvrtka KFK, u međuvremenu je postala jedna od vodećih ponuđača fasadnih rješenja.

Tvrtka elumatec je tvrtki KFK prvi stroj isporučila još prije 15 godina. Tvrtka sa sjedištem u Hrvatskoj u Rugvici specijalizirala se za dizajniranje, konstrukciju, proizvodnju i montažu fasadnih sustava po mjeri. S godinama se suradnja intenzivirala te se mala tvrtka u međuvremenu razvila u vodećeg europskog ponuđača u području rješenja za aluminijske i staklene fasade.

„Prije više od 15 godina imao sam dogovoren termin u 15 sati u pogonu tvrtke elumatec u Mühlackeru“, prisjeća se Marko Rašić, osnivač i vlasnik tvrtke KFK, na svoj prvi kontakt s tvrtkom elumatec. „Kako sam jako zakasnio na lokaciji sam bio tek u 18 sati. Čekao me je Nebojša Wosel, regionalni direktor za jugoistočnu Europu, srdačno me pozdravio te me kasno navečer, zajedno s tadašnjim vlasnikom, proveo kroz tvrtku. Nakon sastanka bilo je već 22 sata, a svojim sam kolegama u autu rekao: „Još nikad nisam doživio ovakvo nešto, da naša mala hrvatska tvrtka u to doba bude tako stručno dočekana i cijenjena.“

Bio je to neočekivan i pozitivan početak suradnje tvrtki elumatec i KFK, a koja je i danas jednako unosna. U međuvremenu je iz male hrvatske tvrtke nastalo međunarodno poduzeće s poslovnicama u Njemačkoj, Sloveniji, Austriji i Velikoj Britaniji. Tvrtka trenutačno zapošljava gotovo 400 zaposlenika s tendencijom porasta. Tvrtka KFK angažirano je na projektima diljem svijeta, s posebnom pažnjom posveće-

nom tržištima SAD-a, Velike Britanije i domovine Hrvatske.

KFK osvaja europsko tržište

Prednosti tvrtke leže u posebno prilagođenoj izradi, fasada po mjeri i prema dizajnu arhitekata te natječaja koji su tehnički izrazito složeni. U svakodnevnom poslovanju tvrtka KFK ističe se po velikim kapacitetima, vrhunskoj kvaliteti i pouzdanim dostavama. Kako te komponente pridonose trajnom uspjehu predstavlja pogled na dosadašnje projekte tvrtke KFK.

U Njemačkoj se možete diviti u Frankfurter City West na tornju Martin Tower visine 70 m. Fasadni element veličine 15.500 m² s integriranom mehaničkom ventilacijom izradio je i montirao klijent tvrtke elumatec. Okomita fasada od lakog metala vizualno spaja po dva kata te s gledišta promatrača proširuje zgradu, a da se pritom ne zanemaruju elegancija i lakoća.

Fasadu frankfurtskog St. Martin Towera izradilo je i montirala tvrtka KFK.

KFK

Saznajte više o tvrtki KFK na:
► www.kfk.hr





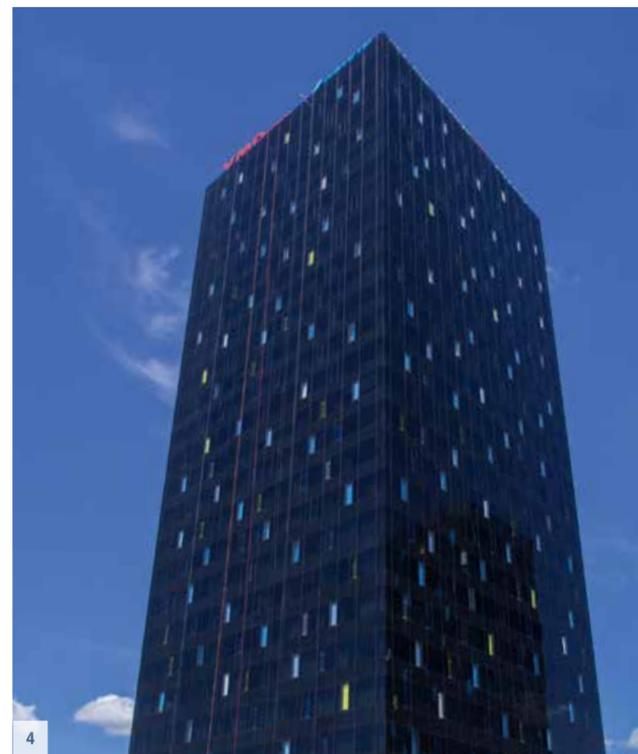
1



2



3



4



5



Sjedište uspješnog
klijenta tvrtke elumatec
je u Rugvici u blizini
Zagreba.

Još jedan od projekta tvrtke KFK bili su 2008. godine 96 m visoki Erstetower i Eurotower (slika 2) u Zagrebu. Fasada od 18.000 m² je u okviru ovog građevinskog projekta tvrtke KFK opremljena samoventilirajućim, dvokrilnim vanjskim stijen-kama. Posebnost za zaposlenike u uredima tornjeva: Između dvije stijenke nalaze se aluminijske rolete kojima je moguće elektronički upravljati te na taj način postići maksimalnu zaštitu od sunca.

Poslovni centar Strojarska također je jedan od oglednih projekata tvrtke KFK u hrvatskom glavnom gradu. Centar se sastoji od šest zgrada u čijoj se sredini uzdižu dva nebodera. Veći toranj visine je 96 m te se naziva VMD (slika 4), prema istoimenoj tvrtki za izgradnju stanova čije je središte u samom centru. Neboder VMD dovršen je 2014. godine te ima jednokrilnu fasadu veličine 20.000 m², čiju je konstrukciju, proizvodnju i montažu preuzela tvrtka KFK. U oči najprije upadaju šareni elementi fasade koji neboderu daju nezamjenjiv izgled.

Svi koji su jednom sletjeli u ili poletjeli iz zračne luke Franjo Tuđman u Zagrebu, morali su primijetiti impozantnu konstrukciju svoda (slike 1+3). 2016. godine tvrtka KFK preuzela je pokrivanje krova zračne luke čija je ukupna veličina 37.500 m². Putnici imaju predivan pogled jer su prostori terminala okupani svjetlom, a krov je valovit. Kao potporanj služi mreža od čeličnih nosača.

Planiranje, projektiranje,
izrada, montaža sustava
element fasada: KFK nudi
sve na jednom mjestu.

Više od poslovnih partnera

Prisutni dugi niz godina: strojevi tvrtke elumatec. Ono što je počelo kao odnos između kupca i dobavljača danas je partnersko, poštovanje protkano zajedništvom. To i Marko Rašić vidi na sljedeći način: „S tvrtkom elumatec surađujemo više od 15 godina. G. Wosel me je tijekom tog razdoblja uvijek stručno, osobno i prijateljski savjetovao“, kaže vlasnik tvrtke KFK.

Njegovi su zahtjevi uvijek 100 % ispunjeni. „Još kad sam kupio prvi stroj od tvrtke elumatec na njih sam gledao kao na partnera s potencijalom za buduću suradnju“, dodaje Rašić: „Tvrtka KFK sada ima više od 20 strojeva tvrtke elumatec. Kada na naša vrata zakuca konkurencija tvrtke elumatec, mi s njima nemamo što razgovarati. Za mene postoji samo elumatec!“

U strojnom parku tvrtke KFK nalaze se razni modeli centara za obradu serije modela SBZ 151 i SBZ 140, k tome dvostruke pile za rezanje pod kosim kutom serije modela DG 244 i više stolnih pila TS 161 s elektroničkim sustavima za mjerenje dužine AMS. Tvrtka KFK uz pomoć strojeva elumatec ispunjava zahtjeve međunarodnih ulagača iz područja gradnje stambenih i poslovnih zgrada. Kupci prije svega cijene element fasade po mjeri kao i inovativni dizajn i rješenja tvrtke KFK. Pritom koristimo elumatecove CNC strojeve sa softverom eluCad poduzeća elusoft, kako bi se vrlo složena programiranja i naknadna obrada provodili što ekonomičnije.

„U međuvremenu
posjedujemo više
od 20 strojeva
tvrtke elumatec.“





Landmark Pinnacle: KFK radi na trenutačno najvišoj stambenoj građevini koja se gradi u Londonu

Svoj aktualni projekt tvrtka KFK vodi u glavnom gradu Velike Britanije. Tamo se trenutačno gradi stambena zgrada visoka 233 m s otprilike 900 stanova. Nakon planiranog dovršetka gradnje 2021. godine, Landmark Pinnacle trebao bi biti najviša stambena zgrada u Londonu. Za montažu fasade veličine otprilike 38.200 m² zadužena je tvrtka KFK. Do sredine 2018. godine već je izrađeno i montirano 25 katova, a slijedi još 51 kat. Neboder će imati pogled od 360° te će se odlično uklapati u okolni moderni Skyline. Posebno istaknuta značajka spektakularne građevine: Ostakljena fasada reflektira svjetlo i kretanje vode i neba.

Ostali projekti tvrtke KFK jesu zračna luka u Dubrovniku, poslovna zgrada Panta Rhei u Düsseldorfu te različiti hoteli u hrvatskim turističkim mjestima. I višenamjenska sportska dvorana Krešimira Ćosića u Zadru nosi potpis tvrtke KFK.

A uspješna priča ima i svoj nastavak. Za budućnost KFK planira proširenje na Australiju, Singapur i Hong Kong, a tu su i ostali radni nalozi u Velikoj Britaniji i Hrvatskoj. U bližoj budućnosti će KFK biti jedno od tri najveća proizvođača fasada na svijetu – dok će elumatec biti njegov najjači partner. ■



Pouzdana i kvalitativno visokovrijedni strojevi, brža i kompetentnija usluga, najnovija tehnologija – elumatec je jedinstven u našoj branši.

Marko Rašić, osnivač i vlasnik tvrtke KFK

„UČINKOVITOST I POVJERENJE OD PRVOG DANA“

Grupa Harig kupila je tisućiti elumatecov obradni centar za profile serije 6xx

Ponekad je jedan trenutak presudan za dugogodišnji poslovni odnos. Taj se trenutak dogodio na druženju tijekom sajma Fensterbau Frontale 2018: Ralf Haspel, predsjednik uprave tvrtke elumatec AG, na pozornicu je pozvao Joachima Hariga i zahvalio mu se. Tvrtka Harig Metallbau na sajmu je kupila 1000-ti obradni centar za profile serije 6xx – zasad vrhunac suradnje koja je za oba partnera u jednakoj mjeri unosna i poučna.

Stroj SBZ 628 XL kupljen od tvrtke Harig u svakodnevnoj primjeni osvaja bodove automatiziranim pokretima i tako osigurava fleksibilniju proizvodnju. Inovativna tehnologija u stroju u kojem je integrirana kombinacija rotacijskog modula i pile jedinstvena je u području cijele Europe te omogućuje tvrtkama kao što je Metallbau Harig prednosti pred konkurencijom: „Zahvaljujući rotacijskom modulu u jednom postupku možemo koristiti do osam različitih alata i to pod bilo kojim kutom!“, rekao je Harig. „To smanjuje broj radnih faza te nam omogućuje izrazito ekonomičnu prednost“.

„U tvrtki elumatec svi se trude i pridonose.“

To zvuči kao situacija u kojoj svi dobivaju, a to potvrđuje i Joachim Harig: „Individualistički pristup tvrtke elumatec je pun pogodak, stroj je savršen za naše potrebe. Serijski proizvoditi može svatko, ali se fleksibilnost kakvu ima tvrtka elumatec nećete pronaći svugdje.“ Dugo se poznajemo i međusobno se cijenimo. Već više od 15 godina. Grupa Harig najveće je poduzeće za metalne konstrukcije na području Saarpfalza. Na dvije lokacije 80 djelatnika na otprilike 80.000 m² između ostaloga proizvodi prozore, vrata i rješenja za zaštitu od sunca od aluminija i plastike. Proizvodi se potom i montiraju.

Posebno jaka strana tvrtke Harig jesu projekti opsega od gotovo 2,5 milijuna eura. Kupci su kako iz malih privatnih tvrtki, tako i iz industrijskog sektora, a neki od naručitelja su čak i općine. No jedno je svim kupcima zajedničko: Ne žele serijske proizvode, nego su im potrebna individualna rješenja. Individualno često znači sljedeće: Proizvodi moraju udovoljavati najstrožim zahtjevima i djelomično biti otporni na ekstremne uvjete.

Takva je situacija s jednim kupcem tvrtke Harig koji dolazi iz Kuvajta – za njega je konačni proizvod morao izdržati temperature od 50 °C. „Za strojeve tvrtke elumatec koji su koncipirani prema individualnim zahtjevima, to nije nikakav problem“, rekao je Joachim Harig. Još prije 15 godina grupa Harig kupila je SBZ 610/13, jedan od prvih potpuno automatiziranih obradnih centara za profile iz serije 6xx. U tvrtki Harig se osim toga koriste i SBZ 140, dvostruke pile za rezanje pod kosim kutom DG 244 i dva primjerka stolnih pili TS 161. „Naša kupnja 1000-tog SBZ stroja najnoviji je plod suradnje koja se temelji na učinkovitosti i povjerenju koje s tvrtkom elumatec njegujemo od prvog dana“, rekao je Harig.

Primjer toga je upotreba SBZ 610/13 u tvrtki Harig. Prvo je taj stroj bio namijenjen za obradu PVC-a. Od 2001. godine optimiziran je i za obradu aluminija. „Tom smo nadogradnjom



Član uprave tvrtke elumatec, Ralf Haspel (lijevo), veseli se skupa s Joachimom Harigom, izvršnim direktorom metalnih konstrukcija Harig, zbog prodaje 1000-tog obradnog centra za profile iz serije 6.



Tvrtka za obradu metala ima dvije lokacije u Bexbachu, u okrugu Saarpfalz.

zajednički učili, a sve je rezultiralo vrlo unosnim procesom“, prisjeća se Joachim Harig. SBZ 628 XL sada zamjenjuje stari stroj. Koristi se za sve proizvode tvrtke Harig, dakle proizvodnju prozora i vrata, ali i za fasade ili elemente za zaštitu od požara i klizne elemente.

I servis je prilagođen

Paket tvrtke elumatec obuhvaća još jednu vrlo važnu uslugu: Kako bi mogli biti fleksibilni, ni servis ne smije zaostajati. Tvrtka elumatec proteklih se godina i na tom polju pokazala kao pouzdan partner, naglašava Harig: „U tvrtki elumatec svi se trude i aktivno pridonose: od voditelja prodaje do tehničkog dizajnera. Individualno savjetovanje i brze reakcije jednostavno se podrazumijevaju za elumatec – kao i za nas.“ Izvršni direktor prije svega hvali podršku, servis rezervnih dijelova i brzu isporuku tvrtke elumatec – „jer to upotpunjava uvjerljivo planiranje i izvedbu individualnih rješenja“. Harig se je tako odlučio za cjelokupni paket koji je i tehnološki jednako uvjerljiv kao i djelatnici koji od prvog koraka kompetentno prate projekt. ■

SBZ 628 XL

BRZO, FLEKSIBILNO, EKONOMIČNO

„Brži i optimizirani radni postupci, veća fleksibilnost za individualnu proizvodnju i povećana ekonomičnost zahvaljujući automatizaciji“. Tako Joachim Harig sažima sve prednosti obradnog centra za profile SBZ 628 XL. Stroj ima magazin za punjenje za automatsku proizvodnju, a rotacijski modul omogućuje upotrebu do osam različitih alata po prolasku kroz stroj. Patentirani, motorizirani, zakretni te po visini i bočno podesivi sustav hvataljki čak i složene poprečne presjeke profila u najkraćem mogućem vremenu postavlja u precizan položaj za obradu. Uz vreteno glodala koje se može okretati 360° i neprekidni list pile profile je moguće obrađivati u najrazličitijim postavkama napregnutosi.

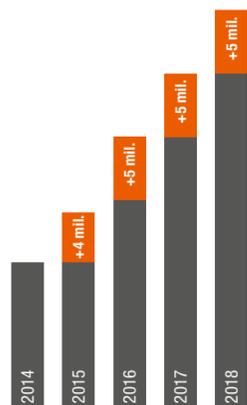
Više saznajte na:
www.elumatec.com



LJETNA DRUŽENJA U 2018. GODINI

Na predivan ljetni dan, 6. srpnja 2018. godine proslavili smo ovogodišnju ljetnu feštu s dje-latnicima tvrtke elumatec u našem sjedištu u Mühlackeru. Nakon kratkog pozdrava predsjednika uprave tvrtke elumatec, Ralfa Haspela, dvojica su se dugogodišnjih kolega oprostila od nas povodom zaslužene mirovine. U nastavku je jednom kolegi kao zastupniku odjela konstrukcija uručeno uvjerenje kao priznanje za suradnju na obradnom centru SBZ 122/75, dobitničkom projektu na dodjeli nagrada German Design Awards 2018. Nakon službenog dijela,

više od 300 gostiju uživalo je u dobroj atmosferi i plesu, a dio njih ostao je do dugo u noć uz glazbu koju je puštao DJ. Nije nedostajalo ni gastronomskih užitaka. Različiti odresci, krumpir salata, zelena salata i švedski stol sa slasticama – za svakog ponešto. Za osvježanje na vrućini u ponudi su pored vina i piva bili i osvježavajući kokteli. U znak priznanja ovoga su puta iza roštilja stajali nadređeni kako bi svojim djelatnicima omogućili opuštenu ljetnu feštu. ■



ELUMATEC PRKOSI GLOBALNIM IZAZOVIMA

I u jubilarnoj godini ostajemo usmjereni ka uspjehu: Usprkos globalnim izazovima poput trgovinskih ograničenja i carina, grupa elumatec tijekom 2018. godine očekuje porast ukupnog prometa na otprilike 135 milijuna eura. Time bi od osnutka tvrtke elumatec AG davne 2014. godine promet bio povećan za više od 20 milijuna eura. Zaprimljene narudžbe također su se povećale s prosječnih 18 milijuna eura tijekom

2014. godine na više od 28 milijuna eura tijekom 2018. godine.

Ubrzan je razvoj novih obradnih centara SBZ 122 i SBZ 628 kao i nadogradnji SBZ 141 i SBZ 151 Edition 90. Pokretači ovog razvoja pored azijskih tržišta tijekom 2018. godine bila su posebice europska tržišta. ■

POTRAGA ZA BLAGOM ZA JUBILEJ

90. rođendan tvrtke za nas je povod za pojašnjenje i ilustraciju raznolike povijesti tvrtke elumatec. U tu smo svrhu tražili stare strojeve tvrtke elumatec i njihove popratne priče. Ideja potrage za blagom pala nam je na um tijekom prekopavanja arhiva s fotografijama. Pritom smo naišli na fotografije motorne ručne glodalice za drvo MOF 11 iz 1951. godine i stroja KF 178, remekdjela kopirne glodalice. Međutim, potragu za blagom nismo htjeli ograničiti samo na vlastiti arhiv, nego smo uključili i svoje kupce. U potragu za blagom pozivali smo putem poziva na našoj

web-stranici i društvenih mreža. Poziv na sudjelovanje i dalje je otvoren do kraja prosinca. Jednostavno u svom skladištu potražite stare strojeve tvrtke elumatec, fotografirajte stroj i pločicu s oznakom tipa i pošaljite nam fotografije na adresu e-pošte: schatzsuche@elumatec.com. ■



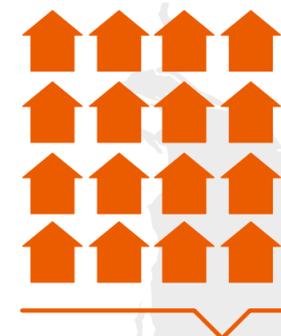
ELUMATEC POMAŽE U SOCIJALNOM STAMBENOM PROJEKTU NA ŠRI LANKI

U mjestu Adikarigama, jednom selu u najsiromašnijoj regiji Šri Lanke, za socijalno ugrožene osobe izgrađeno je 16 stambenih kuća koje imaju struju i tekuću vodu.

Uz financijsku pomoć tvrtke elumatec Benelux i 16 ostalih partnera, tvrtka HEBO i nizozemska zaklada H.A.S. pokrenuli su prije otprilike dvije i pol godine „HEBO Housing Projekt“. U lipnju su sponzori, inicijatori projekta i stanovnici sela proslavili dovršetak stambenog projekta.

„Ljudi nas obasipaju zahvalnošću“, rekao je Marcel Boender, voditelj projekta u tvrtki elumatec Benelux. „HEBO i zaklada H.A.S. odradili su odličan posao. Ponosan sam što smo sudjelovali u ovom veličanstvenom projektu“.

Tvrtka HEBO u Šri Lanki radi još od 2011. godine te je sudjelovala u izgradnji doma „Elder home“ u gradu Kandy. Dom za stare i nemoćne osobe dobio je nagradu za najbolji starački dom u Šri Lanki. ■



16 KUĆA
U MJESTU
ADIKARIGAMA

ŠRI LANKI

RADOST RAZVOJA I PRIMJENE



Šef timskog duha se opršta i ponosno se osvrće: Nakon 23 godine u tvrtki elumatec, Hans-Joachim Fischer na kraju godine odlazi u mirovinu.

Danas 63-godišnjak tvrtki se pridružio 1995. godine kao voditelj odjela za dizajn, a od 2012. godine bio je voditelj proizvodnje. „Ono po čemu smo posebni je to što mi ne proizvodimo samo strojeve, nego uvijek radimo na cjelokupnom rješenju za naše kupce“, rekao je Fischer. Posebice ga veseli što se jedan od njegovih najdražih proizvoda, DG 244, uspješno prodaje još i danas. Kao i što je SBZ 150/151 s automatskim i automnim zatezanjem i dalje omiljen na tržištu i kod kupaca. Hans-Joachim Fischer bio je potpuno iskren. U najtežim je situacijama strastveno

radio na pronalasku rješenja za predstojeće izazove ta na njihovoj implementaciji. Zadovoljstvo kupaca uvijek ga je pokretalo i istovremeno mu je bilo priznanje za trud.

Povezanost s tvrtkom elumatec rasla je tijekom godina, a postojala je još kad je bio jedanaestogodišnjak: otac Hans Fischer bio je dobavljač „za elu“ pa si je sin tamo osigurao prvi ljetni posao. Nakon studija strojarstva iskustvo je prikupljao u drugim tvrtkama prije nego je 1995. godine (ponovno) pronašao svoju poslovnu domovinu. „Bilo je napeto“, rekao je Hans-Joachim Fischer. ■

ELUMATEC PODRŽAVA DJELATNIKE KOJI AKTIVNO VOLONTIRAJU

Za nas se pružanje podrške djelatnicima koji u svoje slobodno vrijeme volontiraju podrazumijeva. Čast nam je što smo sada za to primili i priznanje.

Svake godine Ministarstvo unutrašnjih poslova, digitalizacije i migracija u Baden-Württembergu odabire tvrtke koja posebno podržavaju volonterstvo. 2018. godine priznanje je pripalo tvrtki elumatec, a dodjeljuje se na trajanje od pet godina. Brojni djelatnici tvrtke elumatec između ostaloga angažirani su i u volonterskim aktivnostima, primjerice u dobrovoljnoj vatrogasnoj

službi Mühlacker – angažman koji ne bi bio moguć bez podrške i fleksibilnosti poslodavca.

„Povjerenje, poštovanje i angažman bitne su vrijednosti koje u tvrtki i živimo. Te vrijednosti ne prestaju izlaskom iz tvrtke. Stoga s rado podržavamo kolege i kolegice koji te vrijednosti žive i izvan granica tvrtke“, rekao je Ralf Haspel, predsjednik uprave tvrtke elumatec. ■



Markus Börschig (voditelj ljudskih resursa i prokurist za elumatec AG), Thomas Strobl (ministar unutaršnjih poslova za Ba-Wü), Stefanie Seemann (zastupnica u parlamentu), Frank Schneider (gradonačelnik grada Mühlackera) (slijeva udesno)

BAU 2019: KORACI U BUDUĆNOST PRILAGO- ĐENI KLIJENTIMA

Inovacija nikada ne miruje – ističemo naše najbolje dijelove sajma

Obradni centar sa svim nužnim osnovnim funkcijama, digitalna rješenja budućnosti i Voilap Digital kao podizlagač: Od 14. do 19. siječnja predstavljali smo na sajmu BAU 2019. u Münchenu nove proizvode i dodatno razvijene proizvode, koji se dosljedno prilagođavaju zahtjevima naših kupaca.

Svake se dvije godine na sajmu BAU u München izmijeni otprilike 250.000 stručnih posjetitelja i 2100 izlagača iz cijelog svijeta koji međusobno razgovaraju o budućnosti gradnje. Naznake su na rastu – što sa sobom nosi nove izazove: „Najrazličitiiji profili prema sve složenijim zahtjevima i sve kraćim rokovima isporuke zahtijevaju brzo vrijeme proizvodnje. Kako bismo svojim kupcima ponudili rješenja usmjerena na njihove potrebe, tijekom daljnjeg razvoja naših strojeva neprekidno se usklađujemo s tim zahtjevima“, kaže Ralf Haspel, predsjednik uprave elumatec AG.

Na BAU 2019. predstaviti ćemo vam odgovarajuće inovacije:

- **SBZ 628 S: učinkovita alternativa**
Pomoću stroja SBZ 628 S nastavljamo s primjerom uspješne primjene centra SBZ 628 XXL i SBZ 628 XL. Modeli XXL i XL serije SBZ 628 omogućuju korisnicima izradu vrata, prozora i fasada. Za razliku od toga, mlađi „brat“ u nizu sa 4 vretena za glodanje na rotacijskom prstenu i pilom za rezanje pod kosim kutem težište stavlja na optimalnu izradu vrata i prozora. Time je elumatec AG predstavio početni model sa svim nužnim osnovnim funkcijama i namjenom za manje industrijski orijentirane tvrtke iz metalogradnje kojima otvara velike mogućnosti. To svim klijentima omogućuje povoljan početak, a ovisno o području primjene i potrebama, mogu se birati različiti stupnjevi proširenja. Trenutačno se SBZ 628 S još uvijek nalazi u završnoj probnoj fazi razvoja. Na sajmu BAU 2019. prvi put javno predstavljamo S-model.

- **SBZ 151 Edition 90: svestrani stroj nastavlja s uspješnim putovanjem**
Posebno model pokazuje cijenjene prednosti svestranog stroja u novom, modernom dizajnu: poklopac i korisničko sučelje imaju novi dizajn, a sustav kontrole i upravljanja moderniziran je. Visoka automatizacija i najmoderniji sustav upravljanja omogućuju fleksibilnu, brzu i preciznu proizvodnju. Time je jubilarni model i u 91. godini postojanja tvrtke zauzeo čvrstu poziciju u elumatecovoj paleti proizvoda.

- **Novi SBZ 1xx: daljnji razvoj usmjeren na kupce**
Trenutačno elumatec AG radi na novom „malom“ početnom modelu s 3 osovine u obitelji 1xx strojeva s novim sustavom kontrole i upravljanja. Time našim korisnicima nudimo još više mogućnosti odabira i stroj koji je prilagođen njihovim potrebama.

„Naši klijenti moraju u svakom trenutku moći brzo i fleksibilno reagirati.“

- **elusoft: smanjenje troškova, optimizacija proizvodnje**
elumatecova tvrtka kći elusoft u Münchenu je predstavila svoja softverska rješenja eluCad 4.1 i eluCloud. eluCloud zajedničko je rješenje tvrtki elumatec i elusoft namijenjeno prikupljanju i analizi podataka o stroju. Softver eluCad koji se primjenjuje u pripremi radova korisnicima

Doživite elumatec:
Izložbeni
prostor 502,
Paviljon C1



omogućuje konfiguraciju obradnih centara i snimanje programa, a da pritom ne moraju raditi ni sa jednim programskim jezikom. Na sajmu ćemo predstaviti najnoviju verziju softvera 4.1.

- **Voilap Digital: Inovativni doživljaj kupovanja**
Voilap Digital će kao podizlagač na izložbenom prostoru elumateca predstaviti svoja tri načina virtualnog prodajnog prostora: Sight, View i Core. Digitalna implementacija nudi proizvođačima inovativne opcije prezentacije i prodajne mogućnosti svojih proizvoda, a kupcima poseban doživljaj kupovine.

Voilap
digital

Kao i uobičajeno, naš će prodajni tim biti na licu mjesta u Münchenu – jednako tako i stručnjaci za inovativna softverska rješenja. Na izložbenom prostoru 502 u paviljonu C1 pružat ćemo uvide u neprekidan daljnji razvoj svojih proizvoda: dopustite nam da vas iznenadimo. ■

Svestrani uređaj za brojne primjene: Već je SBZ 628 XL uvjerio naše međunarodne korisnike u vrhunsku fleksibilnost i operativnu sigurnost tijekom proizvodnje. Premijera S-modela bila je na sajmu na BAU 2019.

SNAŽNI NASTUPI U DUBAIJU I SADU

Vrhunci sajmova u 2018. godini: Dubai i SAD

Dokazano i traženo: Tvrtke diljem svijeta mogu profitirati od naših proizvoda. Stoga ćemo iskoristiti priliku uspostavljanja novih kontakata na međunarodnom podiju te predstavljanja naših inovativnih novih proizvoda i daljnjih razvoja postojećih rješenja. Godine 2018. sudjelovali smo na najvećim stručnim sajmovima u SAD-u i Dubaiju.

Zahtjevi su bili slični na sajmu GlassBuild i IMTS u SAD-u ili Windows, Doors & Facades u Dubaiju. Međunarodna sajmišna publika traži prilagođena rješenja u područjima izrade prozora, vrata, fasada i aluminijske gradnje. Cilj je da ta rješenja ne pokrivaju samo trenutačne potrebe, već i da je uračunata njihova upotreba u budućnosti. Već smo prije mnogo vremena naš razvoj proizvoda usmjerili upravo u tom pravcu. Naš vrlo produktivni portfelj naišao je na veliko zanimanje na svim sajamskim nastupima.

GlassBuild: uspjeh cijele linije

S više od 8500 posjetitelja iz 71 zemlje sajam GlassBuild u Las Vegasu u američkoj saveznoj državi Nevadi bio je odlično posjećen. Za razliku od prošlih godina, broj posjetitelja bio je znatno iznad prosjeka. Za elumatec AG sajam GlassBuild ima veliki potencijal, naime publika se dobrim dijelom sastoji od korisnika našeg osnovnog tržišta. To znači sljedeće: ventilirane fasade, vrata i prozori. Na izložbenom prostoru elumatecov je tim upoznao mnoge nove kontakte.

Korisnicima i potencijalnim kupcima detaljno su objašnjene prednosti strojeva. Rezultati: već smo nekoliko dana nakon sajma imali priliku unijeti nove projekte u knjigu narudžbi. Osobito oduševljenje posjetitelja vladalo je za naše obradne centre kao što je SBZ 628 i za izvedbe modela SBZ 122.

Sajam IMTS: broj posjetitelja najveći dosad

IMTS u Chicagu najveći je stručni sajam za proizvodnu tehnologiju u SAD-u. U 2018. sajam je oborio čak dva rekorda: s više od 129.415 posjetitelja iz svih područja industrijskog tržišta postignuta je najveća posjećenost svih vremena. To se odnosi i na broj predbilježbi. U četiri zgrade i dvije etaže u svakoj stručni se sajam usredotočio na industrijsko tržište za SAD, Kanadu i Meksiko. To nam je otvorilo velike prilike za razgovore s potencijalnim novim kupcima, kojima smo potom željeli približiti naše proizvode.

Odaziv na elumatecovom izložbenom prostoru bio je neprekidno pozitivan: Pored naših inovativnih strojeva, posjetitelji su hvalili dizajn štandova i opsežno savjetovanje. Velika potražnja vladala je u Chicagu za našom serijom SBZ 122.

Windows, Doors & Facades: nastavak partnerstva

Stručni sajam u Dubaiju čiju smo realizaciju aktivno podržavali kao osnivački partner za nas ima posebni status. To je jedini stručni sajam u regiji. Također pruža izvrsne mogućnosti za dosljedno povećanje doseg za našu komunikaciju o proizvodima u ovom dijelu svijeta.

Posjetitelji iz Bahreina, Kuvajta, Egipta, Pakistana, Saudijske Arabije, Libije, Kenije, Ujedinjenih Arapskih Emirata, Omana i Libanona pohrlili su na naš izložbeni štand. Što nas je posebice razveselilo: Mnogi gosti na sajamskom štandu povodom našeg 90-godišnjeg jubileja izražavali su svoje uvažavanje i divljenje. Naše posebno izdanje obradnog centra SBZ 151 Edition 90 bila je glavna zanimljivost na sajmu od svih izloženih strojeva, koji su izazvali veliku pozornost u područjima industrije i arhitekture na GCC-u. Već smo tijekom sajma dobili brojne upite. No to nije sve: Naš je izložbeni prostor pohodilo i mnogo potencijalnih novih klijenata. ■



USA GlassBuild 2018



USA IMTS 2018



DUBAI Windows, Doors & Facades 2018

JASNE STRUKTURE UZ FLEKSIBILNOST U DETALJIMA

Školovanje u tvrtki elumatec: Predstavljanje odjela

„Mladi bi i u našoj tvrtki trebali imati perspektivu za budućnost“ – to je prioritet u poslovanju za Bernda Hadamofskyja. Kad je voditelj odjela za školovanje 1995. godine došao u tvrtku elumatec, još nije postojao interni odjel za školovanje. No to će se uz Hadamofskyja brzo promijeniti.

Uz nove ideje i ogroman angažman, tehnički poslovni administrator je 2000. godine podigao novo, inovativno sučelje u tvrtki elumatec. „Cilj je bio osposobiti nove djelatnike za rad u vlastitoj tvrtki, a tako je ostalo sve do danas“, naglašava Hadamofsky i dodaje: „Ako mlade djelatnike ne podučavamo, nemamo se pravo žaliti da nam nedostaje stručne radne snage“.

Danas, 18 godina kasnije, tvrtka elumatec u ponudi ima školovanje za mehatroničare ili industrijske referente za prodaju. Postoji i mogućnost dvojnog studija „DHBW“ u području strojarstva. Zajedno sa svojim kolegama Peterom Hentzschelom i Ulrichom Köpplom,

Hadamofsky prati mlade od prvog dana njihovog školovanja. Pritom se sve vrti oko jasnih struktura i jedin-stvenih pravila.

Najbitnija je organizacija

Tko se školuje u tvrtki elumatec, očekuje ga strukturirani i raznoliki program školovanja. Mladi prolaze mnoge radne stanice i odjele, kao primjerice područje otpreme ili osiguranja kvalitete. „Posebno nam je važno da svojim naučnicima prene-

semo sveobuhvatno znanje o različitim područjima. Od toga profitiramo i mi i tvrtka“, objašnjava Hadamofsky: Mladi osobno upoznaju svoje kontakt osobe te shvaćaju kako poslovna područja međusobno suraduju. Njegov zamjenik Peter Hentzschel dodaje: „Za obrazovne sadržaje koje nije

moguće predstaviti ovdje u tvrtki elumatec, imamo ugovore s drugim tvrtkama. Naši učenici tako imaju hospicijaciju kod njih u trajanju od otprilike šest tjedana.“

Prepoznavanje jakih i slabih strana

Više od 40 osoba koje su zadužene za školovanje u svim odjelima skrbi o početnicima mehatroničarima i industrijskim referentima za prodaju. Sadržaji za školovanje unaprijed su utvrđeni. Hadamofsky objašnjava kako strukturirani program pruža bolju mogućnost kontrole ciljeva školovanja za pripravnike. Nakon svake radne stanice osoba zadužena za školovanje iz tvrtke ispunjava obrazac s ocjenama o kojem se zatim razgovara s pripravnikom i voditeljem odjela za školovanje. „Na taj način možemo razjasniti eventualne slabe strane i poraditi na njima“, kaže Hadamofsky i naglašava: „Jedinstveni program školovanja vrlo je važan, no još je važniji individualni pristup jakim i slabim stranama mladih.“ Da je sve teže pronaći prikladan mladi kadar tehnički je poslovni administrator osjetio već tijekom osnivanja odjela.

Borba protiv nedostatka stručne radne snage

„2000. godine smo za svakog novog djelatnika platili popriličnu svotu“, prisjeća se Hadamofsky. Zbog toga smatra da je područje školovanja jedno od najvažnijih sučelja u tvrtki. Potrebno je odrediti vlastite potrebe te prilagoditi školovanje istima. „Neke tvrtke u ponudi imaju školovanja bez prakse. Te tvrtke nisu shvatile za što su im potrebni pripravnici“, priča voditelj odjela za školovanje. „Kod nas je posao mehatroničara tako prilagođen kao nigdje drugdje. Zato što nam je potrebna baš ta struka.“



Obuka novih naraštaja u elumatecu: jasan plan za poslovnu budućnost.

Kako bismo pronašli baš te kompetencije naš tročlani tim radi s mladima i izvan tvrtke elumatec. Jedanput godišnje u suradnji s agencijom za rad i gradom Mühlacker organiziramo Dan karijera, na kojem se predstavljaju tvrtke iz regije te predstavljaju svoj rad mladima. Pored toga tvrtka elumatec u ponudi ima i brojna stažiranja te daje školama savjete za dobre natječaje za posao.

Pomoć i nakon školovanja

„Naš rad započinje i prije samog školovanja te se nastavlja i nakon njega“, objašnjava Peter Hentzschel. Praćenje mladih nastavlja se i nakon školovanja, jer većina pripravnika nakon školovanja ostaje u tvrtki elumatec. „Često nadređeni ne vide da pripravnici više nisu pripravnici. To može dovesti do konfliktnih situacija“, objašnjava Hentzschel. „Mi ih tada savjetujemo, no mladi moraju naučiti kako te situacije mogu riješiti i sami.“ Za šefa je baš taj bliski kontakt s mladima ono što je bit njegovog posla: „Kad vidim kako se mladi ljudi u poduzeću razvijaju i napreduju u karijeri, jednostavno sam ponosan“, kaže Bernd Hadamofsky: „Svojim radom dajemo im dobar temelj za daljnji život.“ ■

TIM ZA ŠKOLOVANJE

1 RADNO MJESTO
SA 100 % RADNOG
VREMENA

2 RADNA MJESTA
S 50% RADNOG
VREMENA

PRIPRAVNICI

21 PRIPRAVNIK

1 DHBW STUDENT

15 MUŠKIH

7 ŽENSKIH

ZANIMANJA

MEHATRONIČAR

INDUSTRIJSKI REFERENT
ZA PRODAJU

DHBW STUDIJ
STROJARSTVA

„Ako mladi ljudi nakon školovanja žele svoju karijeru započeti kod nas, to znači da smo dobro odradili svoj posao.“

Impresum

Zahvaljujemo se na potpori
klijentima, kolegama i partnerima.

Izdavač: elumatec AG
Ralf Haspel, predsjednik uprave
Pinacher Straße 61
75417 Mühlacker
Telefon +49 7041 14-0
mail@elumatec.com
www.elumatec.com

Voditelj redakcije:
Nadine Schneider, marketing
Sandra Baur, marketing
Područje distribucije: globalno
Pronađite verzije na
ostalim jezicima na našoj
web-lokaciji:
www.elumatec.com

Autor fotografije:
KFK, elumatec AG, J. Harig GmbH,
Ministarstvo unutarnjih poslova pokrajine
Baden-Württemberg,
© istock.com/_ultraforma_,
© shutterstock.com/Damir Sencar

Sadržaj članaka ne prenosi u svakom
slučaju mišljenje izdavača. Sva prava
zadržana. Reizdanje ili elektroničko
prenošenje samo uz dozvolu izdavača.